

DEKRA Praca jest spółką należącą do holdingu DEKRA AG –lidera usług personalnych na terenie całej Europy. Nasza działalność koncentruje się na terenie Polski, pośrednicząc w pozyskiwaniu pracowników i oferując szeroko pojęte usługi z zakresu doradztwa personalnego, stałej rekrutacji i pracy tymczasowej. Dekra Praca Sp. z o.o. jest Agencją Zatrudnienia nr 8194.

Dla naszego Klienta, firmy należącej do znanego na całym świecie koncernu chemicznego, produkującego najwyższej jakości surowce stosowane w wielu dziedzinach przemysłu chemicznego, szukamy aktualnie kandydata/kandydatki na stanowisko:

Młodszy Specjalista ds. Marketingowego Wsparcia Sprzedaży (przemysł chemiczny)

Lokalizacja: Kraków

Cechy idealnego kandydata:

- Posługujesz się biegle programem Power Point oraz innymi programami graficznymi, znasz zagadnienia związane z Social Media, E-mail Marketing
- Jesteś osobą komunikatywną, potrafisz wyjść z inicjatywą oraz budować pozytywne relacje w zespole
- Jesteś kreatywny i potrafisz wdrażać nowe rozwiązania do pracy zespołu
- Chcesz pracować w marketingu technicznym i rozumiesz zagadnienia z dziedzin: chemia, kosmetologia, farmacja i pokrewne
- Jesteś osobą elastyczną, potrafisz wydajnie pracować pod presją czasu w środowisku międzynarodowym
- Jesteś wysoce zmotywowany i chcesz stanowić mocne wsparcie dla zespołu
- Skończyłeś studia z zakresu: chemii, biotechnologii, technologii chemicznej lub pokrewnych, interesują Cię zagadnienia z dziedziny marketingu lub ukończyłeś studia w tym zakresie oraz interesujesz się zagadnieniami z dziedzin: farmacja, kosmetologia, surowce chemiczne

Pożądane:

- Doświadczenie w pracy w przemyśle chemicznym

Twoje główne zadania na tym stanowisku:

- Zbieranie i analizowanie danych z badań rynkowych
- Współpraca z aktualnymi i potencjalnymi klientami oraz z mediami
- Tworzenie / tłumaczenie udostępnianych treści marketingowych
- Ścisła współpraca z działem marketingu oraz z zespołem sprzedaży w celu opracowania odpowiednich treści związanych z rozwojem produktów
- Wsparcie zespołu sprzedaży podczas przygotowań do działań marketingowych takich jak: seminaria dla klientów, targi branżowe oraz inne wydarzenia
- Wspieranie pracowników sprzedaży poprzez dostarczanie aktualnych danych sprzedażowych, trendów rynkowych, nowych informacji o produkcie
- Pozostawanie na bieżąco z trendami branżowymi i działaniami konkurencji
- Śledzenie aktualności i dbanie o aktywność w mediach społecznościowych
- Ścisła współpraca z różnymi działami w firmie

Co możemy Ci zaoferować?

- Możliwość rozwoju zawodowego i nabycia nowych kompetencji
- Ciekawą i pełną wyzwań pracę w środowisku międzynarodowym
- Niezbędne narzędzia pracy
- Szkolenia w Polsce i za granicą
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę

Prosimy o umieszczenie w swojej aplikacji (swoim zgłoszeniu) następującego oświadczenia: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy przez firmę DEKRA Praca Sp. z o.o., dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych Dz.U. z 2002 r. nr 101 poz. 926 ze zm.)".